

# Élaborer un scénario de plan de ventes



## Instructions :

Utilisez le processus en 7 étapes pour élaborer un plan de ventes.

## Énoncé de mission :

D'ici 2023, Entreprise Tremblay aura des ventes annuelles de 5 millions de dollars provenant de 5 millions de kilos (1 \$ le kilo) et sera le principal fournisseur de légumes surgelés naturels pour les restaurants dans le Canada Atlantique.

## Données :

Les ventes actuelles sont de 1 million de dollars provenant de 2 millions de kilos (0,50 \$ le kilo) de légumes surgelés naturels.

L'équipe de vente actuelle est composée du vice-président aux ventes et de deux représentants.

Le meilleur client actuellement est Distribution SYSCO, qui génère des ventes de 300 000 \$ provenant de 100 000 kilos.

De nombreux clients achètent directement chaque semaine; il s'agit d'achats de moins de 5 kilos à la fois.